



Como Ganar Amigos e Influir en Las Personas (Spanish Edition)

By Dale Carnegie

[Download now](#)

[Read Online](#) ➔

Como Ganar Amigos e Influir en Las Personas (Spanish Edition) By Dale Carnegie

Sesenta años después de su publicación original y tras haber vendido más de seis millones de ejemplares, este libro de Dale Carnegie sigue cumpliendo con su propósito original. En lugar de ofrecer una fórmula mágica e inédita para que la gente resuelva sus problemas, el autor leyó a los filósofos que escribieron sobre la preocupación mientras recorría los Estados Unidos entrevistando a personajes célebres, hablando con gente común y leyendo las biografías de los protagonistas de la historia universal. De este modo recopiló historias verídicas de la forma en que las personas viven sus vidas, afrontan las dificultades y suprimen las preocupaciones. Al recoger y agrupar estas historias, incluso al extraer de ellas una serie de reglas, Carnegie no pretendía decirle a usted nada nuevo; pretendía, en sus propias palabras, recordarle lo que ya sabe, darle un golpe en la espinilla y hacer que se ponga manos a la obra y aplique ese saber.

Autor

Dale Carnegie nació en el seno de una familia pobre de Missouri en 1888 y, tras desplazarse a Nueva York en su juventud, comenzó a ejercer como profesor de oratoria en escuelas nocturnas. Después de indagar en la vida de los grandes personajes y recolectar una serie de experiencias reales de sus propios alumnos, publicó *Cómo ganar amigos* en 1936, que le valió un enorme reconocimiento. Desde entonces, esta obra se ha publicado en más de 25 idiomas y ha llegado a vender más de 21 millones de ejemplares, convirtiéndose así en uno de los libros más leídos de la historia.

Como ganar amigos

Dale Carnegie escribió este libro con el propósito de ser un suplemento a su curso sobre oratoria y relaciones humanas y nunca se imaginó que se convertiría en el mayor bestsellers y que la gente lo leería, lo criticaría y viviría según sus reglas. En la elaboración de este libro comenzó al principio con una serie de reglas que poco a poco se fueron extendiendo hasta formar este libro. Dale Carnegie entrevistó a veintenas de personas para poder así tomar ejemplos de la vida entre esas personas están: Edison, Franklin D. Roosevelt, James Farley entre otros y así tomar sus ejemplos de cómo fueron hombres de éxito.

COMO HABLAR BIEN EN PUBLICO E INFLUIR EN LOS HOMBRES DE NEGOCIOS

DALE CARNEGIE

el mejor libro que se ha escrito hasta ahora para aprender a relacionarse de forma más efectiva con la gente es Cómo ganar amigos e influir sobre las personas de Dale Carnegie. Fue publicado en 1936 y es un auténtico clásico leído por millones de personas, desde los que simplemente quieren aprender a ser más sociales hasta líderes o hombres de negocios que quieren aprender a negociar y dirigir mejor a sus equipos.

Cuando contempla la fotografía de un grupo en el que aparece usted, ¿a quién mira primero? Aunque no lo andemos diciendo por ahí, a los seres humanos nos causa mucha más preocupación y sufrimiento un ligero dolor de muelas que una catástrofe humanitaria ocurrida al otro lado del globo terráqueo. Y así como usted da prioridad a sus propios intereses, las demás personas privilegian igualmente aquello que consideran fundamental. Piénselo entonces: si usted quiere ganarse la simpatía de los demás, persuadirlos para que realicen o no ciertas acciones, y contribuir a que la vida de los otros sea mejor, lo primero que debe hacer es ponerse en el lugar de ellos e intentar saber qué es lo que quieren. Las siguientes reglas para tratar con los demás no son trucos mágicos que puedan arreglar la vida de nadie. Son el resultado de muchas experiencias verídicas, en las que sus protagonistas han sabido pensar desde el punto de vista de otra persona y ver las cosas desde ese ángulo. Sería ingenuo asumir que siempre se obtendrá una reacción favorable por parte del otro cuando se utilicen estos métodos, pero el caudal de experiencias que se apoyan en estos principios indica que es más probable cambiar actitudes valiéndose de ellos que no haciéndolo; y si con estos métodos logra usted aumentar su rendimiento aunque se en...

 [Download Como Ganar Amigos e Influir en Las Personas \(Spani ...pdf](#)

 [Read Online Como Ganar Amigos e Influir en Las Personas \(Spa ...pdf](#)

Como Ganar Amigos e Influir en Las Personas (Spanish Edition)

By Dale Carnegie

Como Ganar Amigos e Influir en Las Personas (Spanish Edition) By Dale Carnegie

Sesenta años después de su publicación original y tras haber vendido más de seis millones de ejemplares, este libro de Dale Carnegie sigue cumpliendo con su propósito original. En lugar de ofrecer una fórmula mágica e inédita para que la gente resuelva sus problemas, el autor leyó a los filósofos que escribieron sobre la preocupación mientras recorría los Estados Unidos entrevistando a personajes célebres, hablando con gente común y leyendo las biografías de los protagonistas de la historia universal. De este modo recopiló historias verídicas de la forma en que las personas viven sus vidas, afrontan las dificultades y suprimen las preocupaciones. Al recoger y agrupar estas historias, incluso al extraer de ellas una serie de reglas, Carnegie no pretendía decirle a usted nada nuevo; pretendía, en sus propias palabras, recordarle lo que ya sabe, darle un golpe en la espinilla y hacer que se ponga manos a la obra y aplique ese saber.

Autor

Dale Carnegie nació en el seno de una familia pobre de Missouri en 1888 y, tras desplazarse a Nueva York en su juventud, comenzó a ejercer como profesor de oratoria en escuelas nocturnas. Después de indagar en la vida de los grandes personajes y recolectar una serie de experiencias reales de sus propios alumnos, publicó *Cómo ganar amigos* en 1936, que le valió un enorme reconocimiento. Desde entonces, esta obra se ha publicado en más de 25 idiomas y ha llegado a vender más de 21 millones de ejemplares, convirtiéndose así en uno de los libros más leídos de la historia.

Como ganar amigos

Dale Carnegie escribió este libro con el propósito de ser un suplemento a su curso sobre oratoria y relaciones humanas y nunca se imaginó que se convertiría en el mayor bestsellers y que la gente lo leería, lo criticaría y viviría según sus reglas. En la elaboración de este libro comenzó al principio con una serie de reglas que poco a poco se fueron extendiendo hasta formar este libro. Dale Carnegie entrevistó a veintenas de personas para poder así tomar ejemplos de la vida entre esas personas están: Edison, Franklin D. Roosevelt, James Farley entre otros y así tomar sus ejemplos de cómo fueron hombres de éxito.

COMO HABLAR BIEN EN PUBLICO E INFLUIR EN LOS HOMBRES DE NEGOCIOS

DALE CARNEGIE

el mejor libro que se ha escrito hasta ahora para aprender a relacionarse de forma más efectiva con la gente es *Cómo ganar amigos e influir sobre las personas* de Dale Carnegie. Fue publicado en 1936 y es un auténtico clásico leído por millones de personas, desde los que simplemente quieren aprender a ser más sociales hasta líderes o hombres de negocios que quieren aprender a negociar y dirigir mejor a sus equipos. Cuando contempla la fotografía de un grupo en el que aparece usted, ¿a quién mira primero? Aunque no lo andemos diciendo por ahí, a los seres humanos nos causa mucha más preocupación y sufrimiento un ligero dolor de muelas que una catástrofe humanitaria ocurrida al otro lado del globo terráqueo. Y así como usted da prioridad a sus propios intereses, las demás personas privilegian igualmente aquello que consideran fundamental. Piénselo entonces: si usted quiere ganarse la simpatía de los demás, persuadirlos para que realicen o no ciertas acciones, y contribuir a que la vida de los otros sea mejor, lo primero que debe hacer es ponerse en el lugar de ellos e intentar saber qué es lo que quieren.

Las siguientes reglas para tratar con los demás no son trucos mágicos que puedan arreglar la vida de nadie. Son el resultado de muchas experiencias verídicas, en las que sus protagonistas han sabido pensar desde el punto de vista de otra persona y ver las cosas desde ese ángulo. Sería ingenuo asumir que siempre se obtendrá una reacción favorable por parte del otro cuando se utilicen estos métodos, pero el caudal de

experiencias que se apoyan en estos principios indica que es más probable cambiar actitudes valiéndose de ellos que no haciéndolo; y si con estos métodos logra usted aumentar su rendimiento aunque se en...

Como Ganar Amigos e Influir en Las Personas (Spanish Edition) By Dale Carnegie Bibliography

- Rank: #76845 in eBooks
- Published on: 2015-10-09
- Released on: 2015-10-09
- Format: Kindle eBook



[Download Como Ganar Amigos e Influir en Las Personas \(Spani ...pdf](#)



[Read Online Como Ganar Amigos e Influir en Las Personas \(Spa ...pdf](#)

Download and Read Free Online Como Ganar Amigos e Influir en Las Personas (Spanish Edition) By Dale Carnegie

Editorial Review

About the Author

Carnegie fue promotor de lo que en la actualidad se conoce como asunción de responsabilidades, aunque esto sólo aparece puntualmente en sus escritos. Una de las ideas centrales de sus libros es que resulta posible cambiar el comportamiento de los demás si cambiamos nuestra actitud hacia ellos. Nació en 1888 en Maryville (Missouri) y era el segundo hijo de James William y Amanda Elizabeth Carnegie. Se crió en una granja y, en su juventud, trabajó en el campo mientras realizaba sus estudios en el State Teacher's College en Warrensburg, donde se graduó como maestro de escuela. Durante sus estudios, recibió una influencia wesleyana en su pensamiento, gracias a su profesor Robert Art, quien lo ayudó a conocer el sentir del trato humanitario. Su primer trabajo tras la universidad fue como vendedor de cursos por correspondencia para hacendados (rancheros). Luego pasó a ser vendedor de tocino, jabón y manteca de la empresa Armour & Company. Tuvo tanto éxito que consiguió que su zona, Omaha del Sur, fuese líder nacional de ventas para la empresa.

Users Review

From reader reviews:

Doris Seavey:

Nowadays reading books become more than want or need but also get a life style. This reading behavior give you lot of advantages. Advantages you got of course the knowledge your information inside the book that will improve your knowledge and information. The data you get based on what kind of e-book you read, if you want have more knowledge just go with training books but if you want feel happy read one with theme for entertaining including comic or novel. The *Como Ganar Amigos e Influir en Las Personas* (Spanish Edition) is kind of guide which is giving the reader unpredictable experience.

Vincent Peck:

Reading a publication tends to be new life style in this era globalization. With examining you can get a lot of information that could give you benefit in your life. Together with book everyone in this world can easily share their idea. Books can also inspire a lot of people. Lots of author can inspire their reader with their story as well as their experience. Not only the storyline that share in the ebooks. But also they write about the data about something that you need example of this. How to get the good score toefl, or how to teach your children, there are many kinds of book that exist now. The authors these days always try to improve their proficiency in writing, they also doing some exploration before they write with their book. One of them is this *Como Ganar Amigos e Influir en Las Personas* (Spanish Edition).

Mary James:

Reading can called head hangout, why? Because if you are reading a book especially book entitled *Como Ganar Amigos e Influir en Las Personas* (Spanish Edition) the mind will drift away through every dimension,

wandering in every aspect that maybe not known for but surely might be your mind friends. Imaging every single word written in a reserve then become one form conclusion and explanation which maybe you never get previous to. The Como Ganar Amigos e Influir en Las Personas (Spanish Edition) giving you a different experience more than blown away your head but also giving you useful information for your better life within this era. So now let us demonstrate the relaxing pattern the following is your body and mind are going to be pleased when you are finished studying it, like winning a game. Do you want to try this extraordinary wasting spare time activity?

Jerry Jackman:

As we know that book is very important thing to add our know-how for everything. By a e-book we can know everything we really wish for. A book is a range of written, printed, illustrated or blank sheet. Every year seemed to be exactly added. This publication Como Ganar Amigos e Influir en Las Personas (Spanish Edition) was filled concerning science. Spend your extra time to add your knowledge about your research competence. Some people has different feel when they reading the book. If you know how big selling point of a book, you can experience enjoy to read a e-book. In the modern era like today, many ways to get book that you simply wanted.

Download and Read Online Como Ganar Amigos e Influir en Las Personas (Spanish Edition) By Dale Carnegie #VCOHKWAN0TZ

Read Como Ganar Amigos e Influir en Las Personas (Spanish Edition) By Dale Carnegie for online ebook

Como Ganar Amigos e Influir en Las Personas (Spanish Edition) By Dale Carnegie Free PDF d0wnl0ad, audio books, books to read, good books to read, cheap books, good books, online books, books online, book reviews epub, read books online, books to read online, online library, greatbooks to read, PDF best books to read, top books to read Como Ganar Amigos e Influir en Las Personas (Spanish Edition) By Dale Carnegie books to read online.

Online Como Ganar Amigos e Influir en Las Personas (Spanish Edition) By Dale Carnegie ebook PDF download

Como Ganar Amigos e Influir en Las Personas (Spanish Edition) By Dale Carnegie Doc

Como Ganar Amigos e Influir en Las Personas (Spanish Edition) By Dale Carnegie Mobipocket

Como Ganar Amigos e Influir en Las Personas (Spanish Edition) By Dale Carnegie EPub